Dietrich ist eines der führenden Unternehmen im Bereich von Holzwolle Mehrschichtplatten sowie Dämmelementen für Decken, Wände und Böden. Wir sind ein Familienunternehmen und streben gesundes Wachstum an. Im Team wird eine agile Zusammenarbeit mit flachen Hierarchien gelebt und im Vordergrund stehen langfristige und loyale Beziehungen zu Kunden und Mitarbeitenden. Unser Antrieb: Intelligente, effiziente und zukunftsweisende Baulösungen zum Wohl von Menschen und Umwelt.

Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir für den weiteren Marktaufbau in Deutschland eine/n engagierte/n

Gebietsverkaufsleiter/in (m/w/d) für Nord (Hannover/ Hamburg/Berlin) – Home Office

Ihre Herausforderung

- Neukundenakquise und Key Account Management im Gebiet
- Positionierung der Marke, des Werteversprechens sowie unseres Angebotes im Markt
- Aufbau und Betreuung des Objektgeschäftes
- Eigenständige Betreuung des bestehenden Kundenkreises der Region. Zuhören, Herausforderungen und Bedürfnisse erkennen, motiviert und mit Leidenschaft Lösungen entwickeln.
- Technische und kaufmännische Beratung der Entscheidungsträger sowie Architekten und Bauträger
- Aktive Zusammenarbeit mit dem Baustoffhandel sowie den Kooperationen
- Erreichung von Absatz- und Umsatzzielen
- Marktbeobachtung

Ihr Profil

- Vertrieb ist Ihre Passion! Sie bringen Verkaufserfahrung im Bereich Baustoffe (Idealfall Dämmstoffe) und Erfahrung im Umgang mit Bauunternehmern, Baufachhandel und Architekten mit.
- Sie agieren verlässlich und sind gut organisiert. Sie besitzen eine hohe Kunden- und Serviceorientierung.
- Sie sind abschlussstark, arbeiten verkaufsorientiert, eigenständig und sind begeisterungsfähig. Sie bringen eine hohe Eigenmotivation mit, sind kommunikativ, überzeugend und streben langfristige und qualitativ hochwertige Kundenbeziehungen an.
- Sie betreuen Ihr Verkaufsgebiet im Aussendienst aus dem Home Office mit tatkräftiger Unterstützung durch den Vertriebsinnendienst in Ochtendung.
- Sie berichten direkt an den Vertriebsleiter.

Wir bieten

- Spannende Mitarbeit in einem innovativen, lebendigen, agilen Unternehmen mit flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen, in dem mit abwechselnden Kundengruppen keine Langeweile aufkommt.
- Eine fundierte Einarbeitung und fortlaufende Unterstützung durch ein engagiertes, motiviertes Team.
- Möglichkeiten zur Fortbildung und beruflichen Weiterentwicklung.
- Eine attraktive und leistungsgerechte Bezahlung.
- Gutes Arbeitsklima.
- Firmenwagen, auch zur privaten Nutzung.

Dietrich Isol GmbH - Bassenheimer Str. 6, 56299 Ochtendung
+49 2625 864480, info@dietrich-isol.de, www.dietrich-isol.de

dietrich dämmen gestalten schützen

Werden Sie Teil eines erfolgreichen Unternehmens und gestalten Sie die Zukunft mit uns aktiv mit. Es erwartet Sie eine spannende Funktion in einem dynamischen, erfolgreichen und familiären Unternehmen.

Wir haben Sie überzeugt? Senden Sie uns gern Ihre Bewerbung inkl. Gehaltsvorstellung und frühestmöglichem Eintrittstermin per E-Mail an roland.materne@dietrich-isol.de . Wir freuen uns auf Sie!
Für Fragen steht Ihnen unser Vertriebsleiter Roland Materne gerne zur Verfügung +49 171 9390 382
roland.materne@dietrich-isol.de